

Александра Соловьёва

12 ПРАВИЛ ОБРАЩЕНИЯ С ДЕНЬГАМИ

Москва, 2015

<http://Millionaire-School.ru>

Данный сборник правил составлен на основе рекомендаций, которые были даны известным американским финансистом Г.Н. Кэссоном в его книге «Правила обращения с деньгами» (1994 г.).

Поскольку в отношении денег мало что изменилось с тех пор, как они плотно вошли в обиход людей, то имеет смысл каждому знать и применять основные принципы, на которых основано успешное обращение с деньгами.

Также отмечу, что рекомендации, которые я привожу в данном сборнике, дополнены моим собственным опытом, а также опытом других людей, кто достиг определённых успехов в данном направлении. Я просто решила обобщить наблюдения, взятые из практики, и передать их своими словами в данном сборнике «12 правил обращения с деньгами».

Надеюсь, это будет для вас полезно и интересно.

Приятного прочтения!

Александра Соловьёва

12 ПРАВИЛ ОБРАЩЕНИЯ С ДЕНЬГАМИ

1. Покупай только то, что хорошо знаешь.

Вкладывай деньги в то, в чём разбираешься сам.

Веди бизнес в том месте, где проживаешь сам.

Недостаточно просто ориентироваться на слухи или чей-то опыт. Если вы не знаете специфику того бизнеса или предприятия «изнутри», куда хотите вложить свои средства, - вы, наверняка, потеряете свои деньги или понесёте убытки.

Это же правило распространяется и на территориальное расположение бизнеса, которым вы занимаетесь. Вы должны хорошо знать местное законодательство, как писаное, так и неписаное. В противном случае, заведомо невозможно рассчитывать на успех начатого предприятия.

Здесь же кроется ещё одна, не менее важная, причина, которой мы лишь коснёмся на страницах данного сборника правил обращения с деньгами: **ваш бизнес развивается за счёт вашей энергетики.** Поэтому вы должны физически находиться в том месте, где расположен ваш бизнес.

2. Никогда не вкладывай средства под давлением.

Если вас торопят совершить какую-либо сделку, требующую от вас финансовых вложений, никогда не принимайте решение «на скорую руку». Лучшее, что вы можете сделать – как минимум, отложить принятие решение до утра.

«Утро вечера мудренее», - эта поговорка, в частности, относится и к одному из правил обращения с деньгами.

В то же время, следует отличать ситуации, когда действительно необходимо быстро принимать решения. И от быстроты вашей реакции может напрямую зависеть, достигнете ли вы своего успеха или так и останетесь ни с чем.

Здесь важно, чтобы вы на самом деле понимали, какие выгоды вы получаете. Если выгоды для вас очевидны – можете смело принимать положительное решение и, чем быстрее вы возьмётесь за дело, тем лучше будет для вас.

Данное правило относится к тем ситуациям, когда вас торопят принимать решение или каким-либо другим способом оказывают давление на вас, а вы не достаточно владеете информацией по данному вопросу, и у вас нет чёткого представления, зачем вам это надо.

Лучше всего – научиться делать выбор своим телом, то есть сверять со своими внутренними ощущениями, при этом, подкрепляя свой выбор другими

закономерностями, по которым работают Деньги. Ведь Деньги, как и всё в Природе, развиваются по своим законам. Чтобы достичь успеха в финансовом плане – необходимо просто следовать им.

Узнать подробнее о тех законах, по которым работают Деньги, и научиться с лёгкостью привлекать Деньги в свою жизнь, вы можете из моей книги-тренинга:

«Исходный код Денег. Объективные законы, по которым работают Деньги».

Данная **книга-тренинг** предназначена для тех, кто желает достичь богатства самым кратчайшим путём, устранив истинные причины бедности.

После её изучения вы приобретёте мировоззрение успешного человека и получите в своё распоряжение конкретные технологии и приёмы, позволяющие создавать нужное количество денег к определённому сроку.

Ну а прямо сейчас мы переходим к следующему правилу обращения с деньгами.

3. Личная выгода — это основа финансового успеха.

Во всём нужно искать свою выгоду. —
Только тогда вы сможете достигнуть успеха.

Данный тезис может показаться вам слишком эгоистичным, но, на самом деле, это очень природный, то есть естественный принцип. Всё зависит от того, как его трактовать. В здравом понимании даже личное счастье зависит, прежде всего, от умения любить себя. Точно так же и финансовый успех определяется изначально личной выгодой.

Поэтому при принятии решений данный принцип должен быть положен в основу вашей деятельности. В противном случае вы очень быстро израсходуете отведённые ресурсы и не сможете полноценно

продолжать заниматься выбранной деятельностью. И, следовательно, вы не сможете в результате помочь ни себе, ни другим. Как видите, идея личной выгоды имеет очень даже здоровое и гуманистическое начало, если толковать её правильным образом.

Поэтому, основной критерий принятия решений – это умение делать выбор на основании личной выгоды.

4. При выборе товара или услуги для ведения бизнеса важно соблюдать следующее правило:

Не покупай что-либо для перепродажи только потому, что тебе это нравится.

То же самое относится и к созданию какого-либо продукта для последующей продажи.

Запомните: 98% людей в мире покупают обычные вещи, привычные для них. Чтобы с успехом продавать, нужно предлагать то, что нравится не вам, а клиентам.

Чем необычнее и уникальнее товар, тем сложнее подобрать под него покупателя.

Чем привычнее и обычнее вещь, тем выше спрос и больше толпа покупателей.

В идеале товар или услуга, которые вы продаёте, должны быть, как можно более, универсальными. То есть подходить всем и каждому. Быть, как можно больше, похожими на сами деньги. Ведь деньги – универсальны. Тогда у вас всегда будет стабильный спрос и высокие продажи.

5. Используйте каждую благоприятную возможность для получения быстрой, но верной прибыли.

В бизнесе главное – прибыль, а не сам процесс.

Лучше совершать 100 торговых операций в месяц, чем 200 в год.

Время – это один из главных человеческих ресурсов, который не следует упускать. Вместо того, чтобы завышать цены, можно просто сокращать время оборота своих средств. Тем самым, увеличивая свою прибыль.

Используйте каждую благоприятную возможность, которую приносит момент **в настоящем времени.**

**6. Когда все покупают – продавай.
Когда все продают – покупай.**

Большинство людей в жизни поступают с точностью до наоборот. Сказывается эффект толпы - люди не любят думать своей головой и брать ответственность за свои действия на себя. Всегда проще быть, как все. А все – в основном, потому и бедные, и неуспешные.

Трудно стать успешным человеком, повторяя массовый неудачный опыт. Но люди в большинстве своём продолжают это делать.

«Готовь сани летом, а телегу - зимой».
(Русская народная пословица)

Конечно, у данного правила есть свои нюансы, касательно выбора точки входа и выхода из тренда. Но основной смысл здесь такой:

если вы хотите преуспеть в финансовом плане, вы должны научиться отстраиваться от толпы и не повторять то, что делает основная масса людей.

7. Купил сегодня – продай завтра.

Чем выше скорость оборота вложенных средств, тем лучше.

Многие начинающие бизнесмены считают, что им нужно больше средств, но, на самом

деле, всё, что им нужно — это увеличить скорость возврата сделанных инвестиций.

Деньги постоянно должны находиться в обороте.

Стремитесь к тому, чтобы прибыль больше зависела от скорости продаж, чем от высоты цен.

8. Всё, что нужно, для успешного ведения любого бизнеса — это деньги и мозги. Всё.

Поэтому, если вы считаете себя достаточно умным, чтобы начать вести своё дело, ваш следующий шаг должен быть направлен на то, чтобы достать деньги.

Разумный риск — это основа успешного бизнеса. Без риска вообще — невозможно делать успешный бизнес в принципе.

Для того, чтобы контролировать возможные риски — и нужны мозги.

Деньги и мозги — это всё, что нужно для успеха в бизнесе.

Если же у вас есть достаточное количество денег, но не хватает специфических знаний и умений эти знания применять, тогда есть смысл заняться собственным развитием, без которого, рано или поздно, можно пустить по ветру абсолютно любые состояния и капиталы, сколь огромными они ни были изначально.

Кстати, один из способов это сделать — повысить свою грамотность в финансовом плане, а значит, повысить и свои шансы на собственный успех — это приобрести и внимательно изучить мою книгу-тренинг:

«Исходный код Денег. Объективные законы, по которым работают Деньги».

Эта книга не обычна. По сути — это тренинг, после прохождения которого вы избавитесь от деструктивных программ, установок и стереотипов мышления,

мешающих вам стать богатым и успешным человеком. Прямо в процессе чтения вы измените своё отношение к Деньгам и приобретёте мировоззрение успешного человека. А также получите в своё распоряжение конкретные приёмы и технологии, позволяющие вам максимально быстро достигать своих целей. Аналогов такого обучения на данный момент не существует в мире.

Тем более, что прямо сейчас это можно сделать по символической цене, доступной абсолютно для каждого, кто хоть мало-мальски всерьёз настроен достигнуть успеха в финансовом плане.

Полученные из книги знания сэкономят вам не только много времени, собственных сил и средств, но и годы жизни на пути к финансовому успеху и благополучию.

Помимо всего прочего, изучив законы, по которым работают Деньги, вы научитесь быть не только богатым, но и счастливым человеком, живущим полноценной и интересной жизнью.

9. Главное для бизнеса – это то, какую прибыль он приносит.

На начальном этапе важно исключать дорогостоящие затраты, которые не являются для вашего бизнеса активами. Сюда относятся офисные помещения, постоянный штат сотрудников и другие затраты, требующие расходов.

Сосредоточьтесь на результативности бизнеса, а не на внешнем впечатлении, которое он производит. Если вы сможете обеспечить хорошую результативность, то вы сможете позволить себе затраты и на создание имиджа. А не наоборот.

Особенно это актуально в настоящее время, когда скорость развития событий – огромна, и нужно уметь быстро приспосабливаться к стремительно меняющимся условиям, которые диктует рынок и социум.

Сейчас, как никогда, нужно быть гибким и подвижным, уметь быстро маневрировать при создании и ведении своего бизнеса.

Поэтому не гонитесь за внешней атрибутикой, а сосредоточьтесь на жизнеобеспечении своего бизнеса. То есть на получении прибыли.

Для этого необходимо тщательно контролировать все текущие расходы и рассчитывать торговую надбавку на каждую единицу продукции таким образом, чтобы цена заведомо покрывала все издержки и приносила запланированный доход.

Как ни странно, но многие начинающие бизнесмены терпят крах именно из-за того, что не умеют считать свои деньги. Поэтому всегда рассчитывайте конечную цену с учётом всех издержек, которые вы при этом несёте, и возможных рисков.

10. Сохранить заработанные деньги – не менее трудно, чем их добыть.

Вы должны сделать всё от себя зависящее, чтобы сохранить и преумножить свой капитал.

Очень часто близкое окружение человека способно, как высасывать все силы и ресурсы из вас и ваших начинаний, так и наоборот – оберегать и помогать их преумножать.

Поэтому более тщательно формируйте ваше ближайшее окружение – это в итоге сказывается на всех результатах вашей жизнедеятельности.

Кроме того, обязательно нужно придерживаться тех закономерностей, по которым работают деньги в принципе: приходят и уходят в жизни каждого из нас. Здесь существует много тонкостей, незнание которых приводит к потере полученных в результате своей деятельности средств. Зачастую люди даже

не догадываются, где и с какой стороны искать причины своих неудач и поражений.

Чтобы помочь вам на этом пути, я специально делаю доступной для каждого желающего стать успешным человека книгу-тренинг, содержащую очень ценную информацию и практическую часть:

«Исходный код Денег. Объективные законы, по которым работают Деньги».

Из неё вы узнаете о том, как быстро и легко стать богатым, успешным и счастливым человеком, живущим в гармонии с самим собой и социумом, следуя законам, по которым работают Деньги.

Прямо в процессе чтения этой уникальной книги-тренинга вы устраните **истинные причины бедности** и приобретёте мировоззрение успешного и счастливого человека.

Аналогов такому обучению на данный момент не существует в мире. Так что, **ловите момент!** ☺

11. Всегда лучше вложить деньги, чем дать займы.

Давая деньги в долг, человек, как правило, не получает ни прибыли, ни благодарности. Более того, в жизни чаще всего оказывается, что тот, кто просит деньги в долг – их не заслуживает, а тот, кто заслуживает – обычно не просит.

Долги, вообще, опасная штука для обеих участвующих сторон. Тот, кто одалживает, рискует, как потерять свои деньги, так и испортить отношения не только со своим должником, но и с близкими людьми.

А тот, кто берёт в долг, редко выносит из этого полезный урок. Как правило, люди не ценят этого. Долг всегда действует угнетающе на человека.

Сознание должников работает таким образом, что они начинают винить в своих тяготах того, с чьей помощью этот долг у них возник. Так что, будете ещё и виноваты в том, что дали деньги в долг.

Помимо всего прочего, долг оказывает разрушающее воздействие на энергетику человека. Поэтому для самого человека важно следить за тем, чтобы вовремя избавляться от долгов и не допускать деструктивных воздействий на свою энергетику.

Долги – это, вообще, очень сложная и интересная тема. И отнюдь не случайно, по всему миру так распространены всевозможные кредиты и прочие виды долга. Ведь если человек вовремя не расплатится с долгами в денежном эквиваленте, с него будут, так или иначе, взяты гораздо более ценные ресурсы, от которых зависит качество всей своей жизни.

На самом деле, когда у человека возникают финансовые трудности, это означает, что его пытаются подтолкнуть подобными обстоятельствами на более правильный путь собственного развития и становления в качестве успешного человека.

«Вытаскивают из гнезда», чтобы человек смог стать сильным и самостоятельным, самодостаточным человеком.

Находя способы получить лёгкие деньги «на стороне», обмануть самого себя и складывающиеся обстоятельства, такой человек лишь отдаляет сам себя от намеченной цели, от становления в качестве успешного и самостоятельного человека. Сам закрывает двери к собственному успеху, беря деньги в долг или же потребительские кредиты. Сюда же относится участие во всевозможных «складчинах», торрентах и других видах долга.

В этом смысле — тот, кто даёт деньги в долг или способствует образованию долга другими способами, совершает зло по отношению к просящему в долг. Это не поможет ему стать сильным и успешным человеком, наоборот.

Как правило, долги лишь ещё более ослабляют человека. И дающий в долг

этому способствует. Поэтому, чаще всего, и расплачиваться придётся обеим сторонам.

Образно говоря, лучше научить человека пользоваться удочкой и ловить самому рыбу, чем просто приучать к получению уже готовой рыбы. Так вы принесёте гораздо больше пользы и себе, и другому человеку.

12. Деньги – это не самоцель, а средство достижения цели.

Для достижения успеха ориентируйтесь на следующие моменты.

Если вы правильно, с точки зрения природных законов, обращаетесь с деньгами, то:

- Труд, которым вы занимаетесь, приносит вам радость, плюс обеспечивает вас и вашу семью финансами на достойном уровне.

Работа для вас — не средство выжить, а возможность проявить себя и реализовать свой потенциал.

- Ваша жизнь богата положительными эмоциями.

- Вы — самостоятельный и самодостаточный человек, который знает, чего он хочет от жизни, и умеет этого достигать.

- Вы общаетесь с интересными людьми и постоянно расширяете круг людей, приятных и полезных для вашего собственного развития. Общение с вами также приносит радость и пользу для окружающих. Это видно по реакции большинства людей по отношению к вам.

- Вы понимаете и ощущаете всем своим естеством, по каким законам работает денежный поток.

Вы готовы в любой момент ловить новую волну своего успеха. Вы движетесь в этом потоке и вместе с ним.

Вы сверяете своё движение и направление с универсальными законами, по которым развивается всё в нашем мире, включая Деньги. И вовремя вносите коррективы, если это становится необходимым.

Если вы на практике следуете этим правилам обращения с Деньгами, значит, вы движетесь в верном направлении на пути к собственному успеху и богатству. Это – лишь «вершина айсберга», т.е. самые элементарные правила, которые необходимо соблюдать при обращении с Деньгами.

Если же вы понимаете, насколько серьёзна и глубока данная тема – умение привлекать Деньги в свою жизнь и управлять этим процессом, - то вам нужно более детально изучить **объективные законы, по которым работают деньги.**

Так вы значительно сократите свой путь к достижению богатства и успеха в самом ближайшем, обозримом будущем.

Без знаний этих природных законов, по которым работают Деньги, – успеха достичь в принципе невозможно. Так же, как и невозможно его длительно удерживать.

Все преуспевающие бизнесмены, так или иначе, открыли эти закономерности для себя в результате многочисленных проб и ошибок, и неукоснительно следуют им.

Знаете ли вы эти законы и соблюдаете ли их – законы, по которым работают Деньги? – Если нет, то вряд ли вы сможете достигнуть успеха в финансовом плане, сохранить и преумножить свой капитал. Быть по-настоящему богатым и счастливым человеком.

Если же вы знаете законы, по которым работают деньги, и следуете им на практике, – то вас неминуемо ждёт Успех.

☺ Так действуют Законы Природы, в том числе, применительно и к Деньгам – вечно и неизменно.

Если вы хотите научиться управлять Энергией Денег и обезопасить себя от множества «подводных камней», о которых 98% людей даже не подозревает, то рекомендую вам приобрести и внимательно изучить мою **книгу-тренинг**:

«Исходный код Денег. Объективные законы, по которым работают Деньги».

Изучайте законы, по которым работают деньги, и, самое главное, применяйте их на практике.

Я желаю вам стать богатым, успешным и счастливым человеком, как можно скорее!

До новых встреч! ☺

С уважением,
Александра Соловьёва,
основательница Школы Миллионеров
<http://Millionaire-School.ru>

ПАРТНЁРСКАЯ ПРОГРАММА

ШКОЛЫ МИЛЛИОНЕРОВ

Приглашаем Вас принять участие в нашей партнёрской программе.

Мы предлагаем [взаимовыгодное сотрудничество по направлениям:](#)

1. Партнёрская программа обучающего курса **«Эффективный Start-Up для начинающих»**.

4 уровня, которые позволяют Вам зарабатывать до **1 500 000 рублей** + создать себе постоянный источник пассивного дохода за период около 6-12 месяцев работы.

Подробнее о курсе и возможностях партнёрской программы Вы можете посмотреть в бесплатном [видео-обзоре](#).

2. Партнёрская программа книги
**«Исходный код Денег.
Объективные законы, по которым
работают Деньги».**



1 уровень: **55%** комиссионных.

У нас регулярно появляются и другие,
не менее интересные и полезные,
инфопродукты.

[Присоединяйтесь!](#)